



Інструменти підтримки експорту для розвитку середньо- та високотехнологічної промисловості



**директор ДП «Укрпромзовнішекспертиза»
Володимир Власюк**

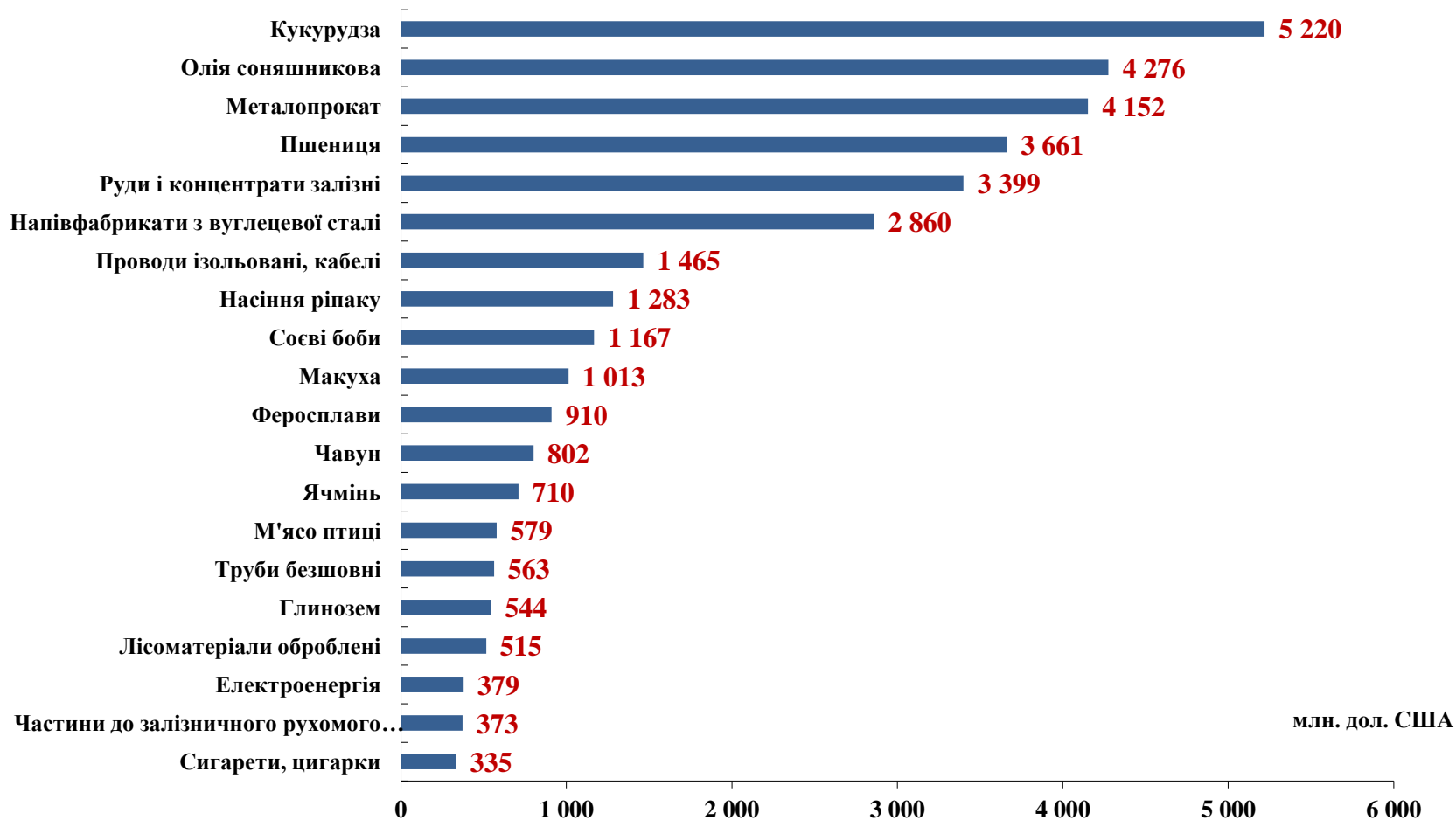
**Київ
7.07.2020**

Авторське право на дану презентацію належить ДП «Укрпромзовнішекспертиза»

Передрук, копіювання і розповсюдження матеріалів без письмового дозволу на те ДП «Укрпромзовнішекспертиза» заборонені. Цитуючи, вказуйте ДП «Укрпромзовнішекспертиза» в якості джерела інформації. ДП «Укрпромзовнішекспертиза» не несе відповідальності за несанкціоновані дії, пов'язані з поширенням цього документу або будь-якої його частини.

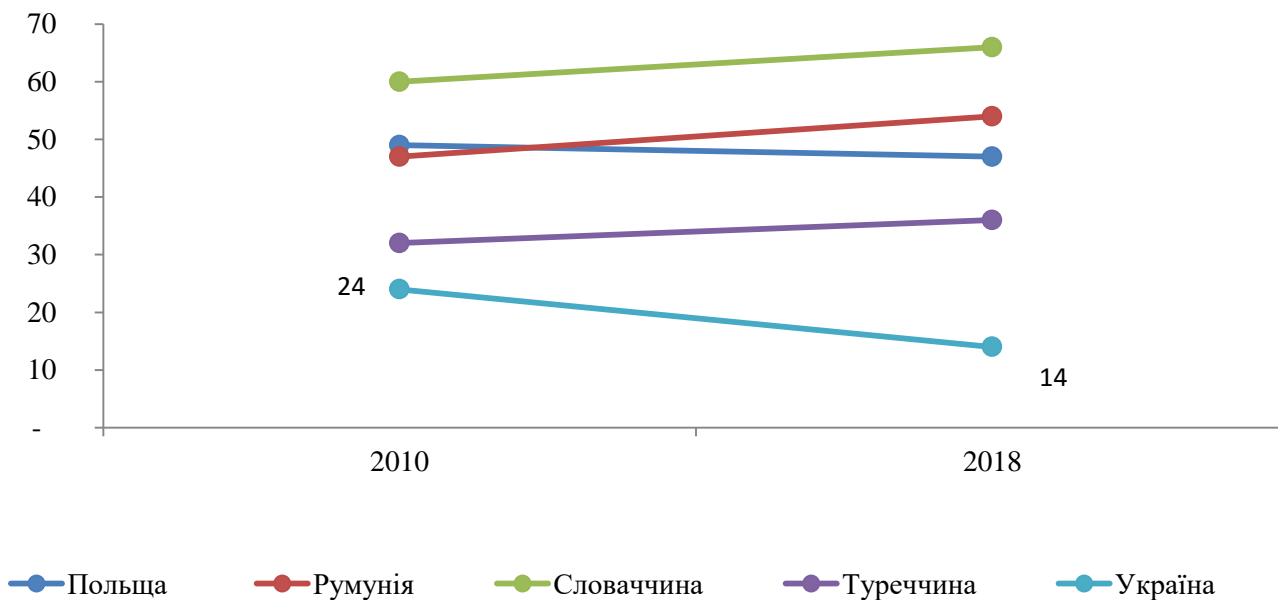
Несанкціоноване розробником (ДП «Укрпромзовнішекспертиза») розповсюдження (включаючи передачу друкованого документа або скан-копії; пересилку документа в цілому або його частин; збереження документа на сервері) є порушенням авторського права і може бути предметом судового розгляду.

Україна на сьогодні займає невідгідні позиції у світовому економічному обміні



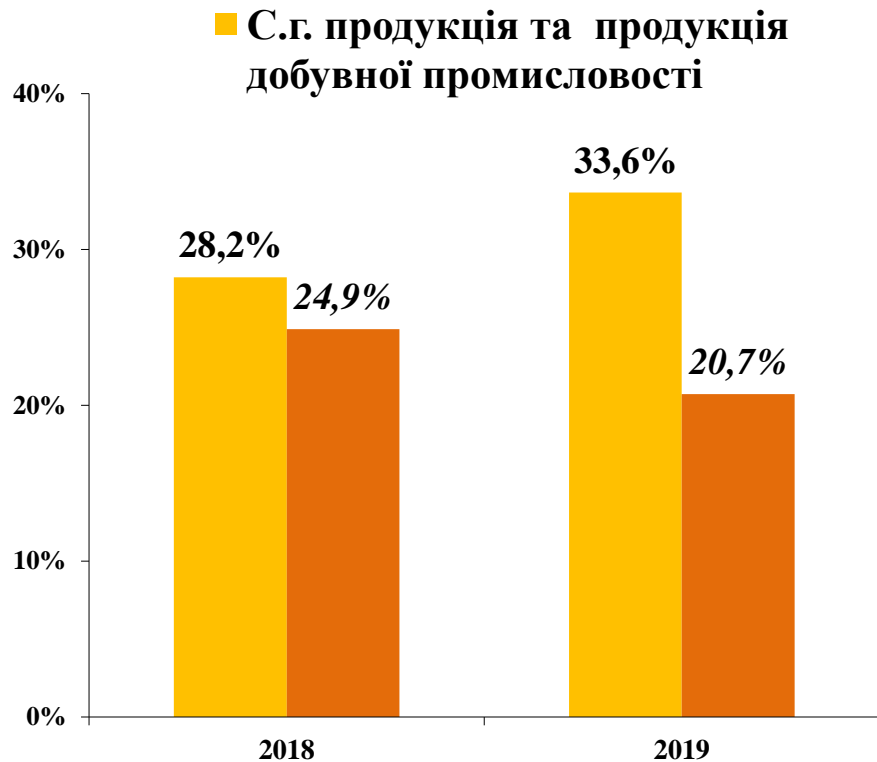
Довготерміновий тренд експорту середньо- та високотехнологічної продукції має стійку тенденцію до зниження

Питома вага експорту середньо- та високотехнологічної продукції, %

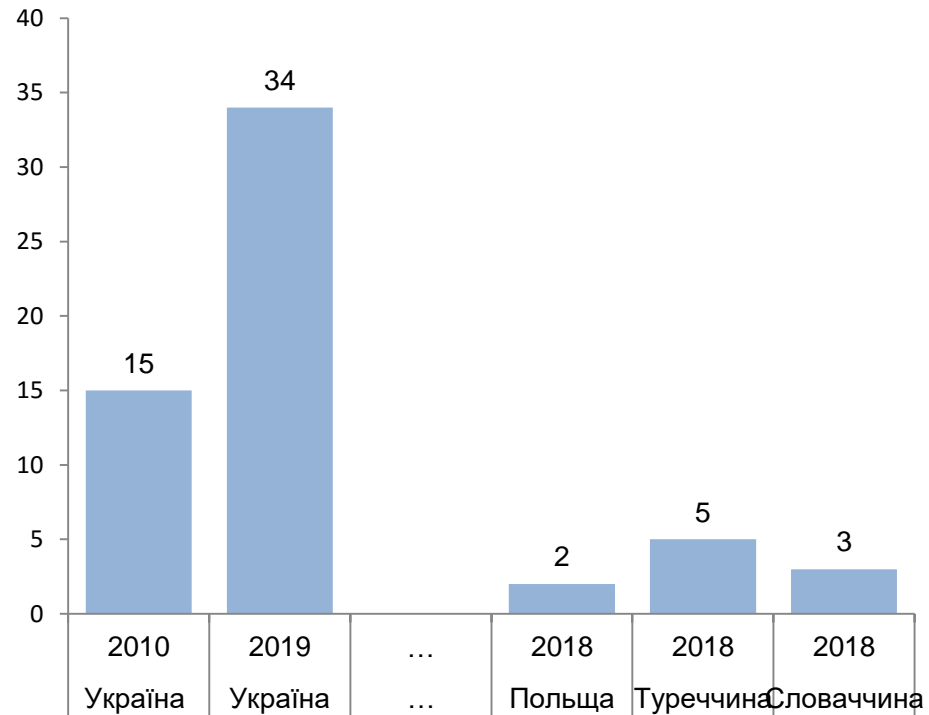


Структура експорту значно погіршилася в 2019 році

Товарна структура українського експорту в 2019 р. в розрізі основних позицій, %



Частка первинного сектору (добувна промисловість та сільське господарство) в експорті, %



**Згадані тенденції є прямим наслідком
занепаду обробної промисловості.
Тому ми пропонуємо Новітній
Індустріальний розвиток України.
Його суть полягає в переході від
сировинної до технологічної економіки
шляхом побудови сучасної
диверсифікованої обробної
промисловості**

Одним з елементів цієї політики є підтримка несировинного експорту

Рейтинг 20 найбільших товарних груп українського експорту машинобудівної продукції в 2018 р. і частка доданої вартості в них, млн дол. США



Джерело: Держстат

Порівняння інструментів підтримки експорту в Україні, Польщі та Туреччині демонструє величезне відставання України

Інструмент підтримки експорту	Наявність інструменту в країні		
	Польща	Туреччина	Україна
Фінансові інструменти			
Гарантоване бюджетом страхування експортних операцій	+	+	-
Спеціалізоване кредитування експортних операцій	+	+	-
Компенсація відсотків за експортними кредитами	+	+	-
Часткова компенсація витрат на участь у виставках	+	+	-
Часткове покриття витрат на поїздки делегацій експортерів за кордон	+	+	-
Надання фінансової допомоги при організації візитів закордонних делегацій, які є потенційними імпортерами товарів	+	+	-
Система компенсації витрат на отримання експортних сертифікатів	+	-	-
Нефінансові інструменти			
Поруки і гарантії під експортну діяльність	+	-	-
Діяльність торговельно-економічних відділів посольств і консульств з підтримки експорту	+	+	-/+
Телеінформаційна система підтримки експорту.	+	+	+
Діяльність регіональних центрів підтримки експорту	+	+	-

Закордонні експортери, які користуються продуманою системою державної підтримки, початково знаходяться у виграшному положенні порівняно із українськими компаніями

Фундаментом такої підтримки є фінансування експорту



Консультаційна підтримка експортерів

Часткове покриття витрат на отримання експортних сертифікатів

Часткове покриття витрат на здійснення бізнес-місій

Часткова компенсація витрат участі у виставках

Часткова компенсація витрат участі у виставках

Поручительства і гарантії держави

Компенсація частини кредитних ставок для експорту

Страхування експортних кредитів



Консультаційна підтримка експортерів

Підтримка несировинного експорту має такі основні напрямки:

- 1. Інструменти фінансової підтримки експорту (Експортно-кредитне агентство; програми пільгового кредитування через державні банки; програми грантової підтримки малих та середніх експортерів; покриття частини витрат участі у виставках та проходження сертифікації);**
- 2. Освітні програми і тренінги, які мотивують експортувати;**
- 3. Робота дипломатичного корпусу.**

Фінансова підтримка несировинного експорту, запропонована для експортної стратегії

№	Існуючий бар'єр збільшення експорту	Сфера втручання	Задачі	Перелік заходів для подолання існуючих бар'єрів	Суб'єкт, відповідальний за реалізацію
5	Нестача фінансових ресурсів для здійснення експорту	Фінансова підтримка експорту	Зниження витрат експортерів в процесі початку і розвитку експорту	<p>Заснувати Фонд підтримки експорту МСБ, зокрема для започаткування ЗЕД, з мандатом роботи в наступних напрямках:</p> <ul style="list-style-type: none"> • компенсація частини вартості участі українських компаній в зарубіжних виставках • компенсація частини вартості участі у зарубіжних бізнес-місіях, що організуються ТПП України або офісом з просування експорту • фінансування консультаційної маркетингової допомоги, що надаватиметься регіональними центрами підтримки експорту, яка буде безкоштовною для підприємств • компенсація частини вартості проведення маркетингових досліджень та розробки стратегій експорту новими експортерами • часткове покриття витрат на сертифікацію МСБ 	Кабінет міністрів України, МЕРТ
		Кредитування та страхування експортних операцій	Здешевлення кредитування та страхування експортних операцій	<p>Докапіталізувати та запустити роботу експортно-кредитного агентства з функцією страхування та кредитування експорту</p> <p>Розробити нові програми підтримки експорту державними банками, зокрема:</p> <ul style="list-style-type: none"> • пільгове кредитування експортних операцій пріоритетних підсекторів, пільгові умови надання інших послуг підтримки експорту (факторинг, акредитиви та ін). • започаткувати компенсації частини відсоткової ставки по кредитах при експорті продукції машинобудування 	<p>МЕРТ</p> <p>Ощадбанк, Укресімбанк, НБУ, МЕРТ, Мінфін</p>



ДП «Укрпромзовнішекспертиза»

www.expert.kiev.ua

Email: expert@expert.kiev.ua